



**BIENVENUE**  
**DANS L'ÉTÉ DES TPE !**

@businessmonamour



RÉVOLUTIONNE  
**TA TPE**

POURQUOI ?





**PARCE QUE LES TPE SONT  
EXTRAORDINAIRES !**



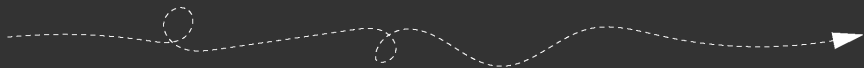
**RÉVOLUTION =  
RÊVE + ÉVOLUTION**



- Une révolution **Entrepreneuriale, Inspirante et Passionnante**
- Une vision de l'entrepreneuriat, un autre angle de vue



- Une révolution **POUR** et non contre !
- Fier d'être dirigeant d'une TPE
- **Une petite entreprise ne signifie pas un petit entrepreneur !**



RÉVOLUTIONNE  
**TA TPE**



**QUI  
SUIS-JE ?**

@businessmonamour



- Une entrepreneuse passionnée
- **24 années d'entrepreneuriat**, 4 entreprises
- 7 ans de recherches approfondies
- Mon mari et moi, avons toujours eu des idées d'entreprises très innovantes, **dans "l'air du temps"**, avant-gardistes








- Octobre 2000, achat d'un fond de commerce de pâtisserie "traditionnelle"
- **Des commerces "comme tout le monde"** parce que c'est ce qui "a toujours été fait", n'ont plus de sens dans un monde qui bouge très très vite.
- Ce 1er commerce a connu **la révolution de l'internet version web1.0**, les 35h et le passage du franc en euro
- La mentalité des clients est **déjà en mutation.**





- 2008 : création sur-mesure d'un concept innovant de Créateurs de Gâteaux de Voyage
- **Succès immédiat !**
- C'est l'ère des 1ers achats en ligne et des réseaux sociaux, **le web2.0.**



@businessmonamour



**TOUT S'ACCÉLÈRE TRÈS VITE,  
LES CLIENTS ONT LE MONDE À LEURS PIEDS**

**ET EN MÊME TEMPS,  
LES COMMERCE TRADITIONNELS, LES TPE ONT DU MAL  
À SE CONNECTER AU MONDE VIRTUEL.**



**NOUS VIVONS DANS UN MONDE  
À PLUSIEURS VITESSES !**



**PENDANT CE TEMPS,  
LES CENTRE-VILLE SE MEURENT...**



- Fermeture le 14 février 2017
- **Après avoir doublé notre chiffre d'affaires 2 ans plus tôt !**
- C'est l'INCOMPRÉHENSION totale !
- Nous avons pourtant réuni tous les ingrédients de la "réussite"

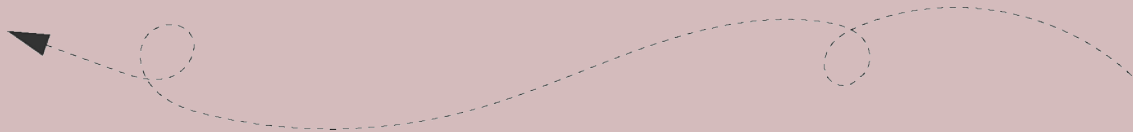


**J'AI CRU, MOI AUSSI,  
QUE "LA CRISE" EN ÉTAIT RESPONSABLE  
ET QUE NOUS N'Y POUVIONS RIEN...**






**MAIS LA RÉALITÉ  
EST TOUT AUTRE !!!**







**IL EST TEMPS  
QUE LES TPE FASSENT  
LEUR RÉVOLUTION**



**RÉVOLUTIONNE  
TA TPE**



- En transformant **de vieux modèles économiques** inadaptés
- En **modèles uniques** que les grands groupes sont dans l'incapacité de proposer.



REVALORISER ET DE REDORER LES LETTRES DE NOBLESSE  
**DES PETITES ENTREPRISES,  
C'EST LE GRAND DÉFI !**

A large, dashed black arrow that starts from the top right, loops around the right side of the text, and points towards the bottom left, ending near the end of the text.



- **Être une TPE est une force incroyable**, trop ignoré...
- Les clients n'ont plus besoin de nous et **c'est une Bonne Nouvelle !**
- Ils reviennent à leurs valeurs et à l'humain.



**VOTRE PLUS GRANDE FORCE  
RÉSIDE AUJOURD'HUI  
DANS VOTRE "PETITE" TAILLE !**





- Avec **des capacités incroyables !**
- S'adapter à tout moment
- Offrir aux clients **l'excellence** du savoir-faire, du sur-mesure, de l'authenticité, de l'originalité, de l'innovation
- Ce qui fait de vous que **vous êtes UNIQUES !**



**AVOIR UNE VISION DONNE DU SENS  
ET DU COURAGE !**



**IMAGINEZ,**  
**LES SOLOPRENEURS ET LES DIRIGEANTS**  
**DE TPE SONT + DE 4 MILLIONS !!!**





ÇA REPRÉSENTERAIT QUOI DANS UNE  
ÉCONOMIE, DES MILLIONS  
D'ENTREPRENEURS

RÉVOLUTIONNE  
TA TPE



**KIFFENT LEUR ENTREPRISE,  
RETROUVENT L'ESPOIR DE RÉALISER LEURS RÊVES,**

**ONT RETROUVÉ LEUR POUVOIR  
ET L'ESPOIR DE CRÉER DES ENTREPRISES  
QUI ONT DU SENS**





**PLUTÔT QUE**  
**D'AVOIR UNE SENSATION**  
**D'IMPUISSANCE**  
**ET DE "SUBIR LA CRISE"...**

24 Juin 2024



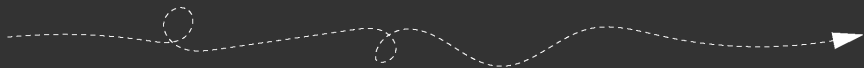
#1 : CONTEXTE & EVOLUTION



- Tout donner pour son entreprise n'est **pas synonyme de Réussite !**
- Ce n'est pas parce que tout le monde dit quelque chose **que c'est la vérité**
- Le monde change VITE et plus encore depuis les années 2000
- **Les mentalités NON !**



- Le CHANGEMENT ne se situe pas dans ce que vous faites mais **comment vous pensez !**
- Comprendre les racines même de l'entrepreneuriat
- Parce que **nous ne pouvons pas changer ce dont nous n'avons pas conscience !**



RÉVOLUTIONNE  
**TA TPE**



**MISE**  
**EN CONTEXTE**



# **QUELQUES CHIFFRES CLEFS...**





- **4,4 millions** d'entreprises
- Dont 4,3 millions de micro entreprises !!!
- 30% des entreprises ferment avant 3 ans d'activité
- **40% avant 5 ans**



- 21% de ceux qui restent **ne vivent pas de leur activité**
- Le 20 Décembre 2023,  
Le secrétaire général du Syndicat des Indépendants et des TPE  
déclarait :

**“47% de nos chefs d’entreprise gagnent moins que le smic !”**



**QUI S'INSTALLE**  
**POUR CE GENRE DE STATISTIQUES ?**



**IL EST TEMPS DE  
REPRENDRE LE POUVOIR,  
DE REDORER NOS LETTRES DE NOBLESSE,  
ET CELA DE FAÇON  
ENTREPRENEURIALE ET INSPIRANTE !**



# QUELLES SONT LES CROYANCES DE RÉUSSITE AUTOUR DE L'ENTREPRENEURIAT AUJOURD'HUI ?





- **Travailler dur**
- Faire de la qualité pour avoir du bouche à oreille
- **Le client est roi**
- Faire toujours plus de chiffres d'affaires
- **Miser sur la revente**
- Tout donner à son entreprise jusqu'à la retraite



# OUI

CE MODÈLE A MARCHÉ

À UNE PÉRIODE DE L'HISTOIRE!



**SI C'ÉTAIT ENCORE LE CAS  
VOUS SERIEZ TOUS DANS L'ABONDANCE !**

**AVEC DES CENTRES-VILLES  
PLEINS DE COMMERCE FLORISSANTS !**





**RAPPELEZ-VOUS...**

**NOUS VIVONS DANS UN MONDE  
À PLUSIEURS VITESSES !**



# **L'INCONSCIENT COLLECTIF FAUSSE VOTRE RÉALITÉ D'ENTREPRENEUR**



**L'IDÉOLOGIE DE CE QUE  
"DOIT" ÊTRE UN "BON ENTREPRENEUR"  
DATE DES 30 GLORIEUSES,**

**DONC ENTRE L'APRÈS-GUERRE ET LES ANNÉES 80'**



## **Les Trentes Glorieuses : 1945-1975**

- Forte croissance économique
- Augmentation du niveau de vie
- Plein emploi

# L'INCONSCIENT COLLECTIF

GARDE EN MÉMOIRE CETTE PÉRIODE FASTE

@businessmonamour





**MAIS INDUIT EN ERREUR**  
**LA RÉALITÉ DE L'ENTREPRENEURIAT DES TPE AUJOURD'HUI !**



**LA VÉRITÉ,**  
C'EST QUE C'EST LE MODÈLE DES  
"TRENTES GLORIEUSES"

RÉVOLUTIONNE  
**TA TPE**



**MISE**  
**EN CONTEXTE**





- **Projetez-vous !**
- Nous sommes à l'après-guerre
- Ce sont **nos grands-parents** (parents pour certains)
- Leur but au quotidien :  
survivre, **être en sécurité** et avoir **de quoi manger**
  
- Pas de s'épanouir !
- **La valeur travail était très importante**
- Les hommes avaient la responsabilité totale de la famille



- Les 1ers congés payés n'arrivent qu'en **Juin 1936**
- Le droit d'avoir **2 semaines de congés** payées sans travailler
- Pour la toute 1ère fois, les ouvriers partent en vacances !
- **Le 13 Janvier 1982 !!!**
- On passe de 45h de travail hebdomadaire à 39h  
+ 5 semaines de congés payés



## COMPRENDRE LE CONTEXTE

PERMET DE COMPRENDRE LES MENTALITÉS ET L'ORIGINE

# DES CROYANCES



**A CETTE ÉPOQUE,  
AVOIR UNE  
ENTREPRISE, C'EST...**



- Rare
- **Une clientèle exclusivement locale :**  
les gens du quartier, du village, la famille, les amis, les voisins proches
- **La réputation est importante,**  
car une clientèle très restreinte
- Donc, **le client est Roi**
- Vente par le bouche à oreille



**DANS LES ANNÉES**  
**40/60'**



- Arrivée des grandes surfaces
- Des tarifs discount

**“Être moins cher que le moins cher!”**



**DEPUIS...**





- Les “petits commerces” n’ont de cesse d’essayer **de s’aligner aux tarifs des grandes surfaces**
- La norme du “made in China” !
- Baisse des prix
- La baisse des marges
- **Quitte à baisser la qualité !**



**LES CROYANCES  
RESTENT LES MÊMES !**



- + on travaille
- + on a de chiffre d'affaires
- + plus on rentabilise
- + on va pouvoir “bien” vendre son commerce
- Et **se faire une bonne retraite, bien méritée !**



**SACRIFIER SA VIE**

APRÈS AVOIR ÉTÉ UNE NÉCESSITÉ D'APRÈS-GUERRE

**EST DEVENUE UNE NORME**

DE LA VIE DE L'ENTREPRENEUR DANS

**L'INCONSCIENT COLLECTIF**



**BOULEVERSEMENTS  
DES ANNÉES  
2000'**



**DU CÔTÉ  
DE LA SOCIÉTÉ...**



## L'arrivée des 35h (2000) puis de l'Euro (2002)

- **Changement des habitudes de consommation** est flagrant  
ex : changement de rythme hebdomadaire dû aux RTT, les ventes sont plus lissées sur la semaine
- **Changement de mentalité**
  - Les gens ne travaillent plus pour "nourrir" leur famille
  - **Le plaisir entre dans les besoins**
  - Ainsi que trouver un sens à sa vie



# DU CÔTÉ

## DES ENTREPRENEURS...





- On pense “entrepreneuriat” de la même façon, mais avec moins de temps de travail/salarié
- On fait **toujours + avec - de personnel**
- On continue à baisser les marges pour essayer de vendre plus



**LE SCHÉMA ENTREPRENEURIAL RESTE LE MÊME !**

**LE VOYEZ-VOUS !?**



- **Travailler dur** (valeur travail importante)
- Faire toujours plus de chiffres d'affaire pour compenser les pertes
- **Se sacrifier** en espérant vendre pour préparer sa retraite



# **UN ÉCART COMMENCE À SE CREUSER ENTRE LA VISION DES SALARIÉS ET DES "PATRONS"**

**VOUS ÊTES CONSIDÉRÉS COMME DES "PATRONS" !**



**ENTRE LES ENTREPRENEURS ET...**  
**LEURS CLIENTS**



**ENTRE LES ENTREPRENEURS ET...**

**LEUR FAMILLE**

**LEURS AMIS**

**LEURS CONJOINTS**

**LA VISION DU MONDE DE CHACUN EST DIFFÉRENTE !**



**ARRIVE  
L'ÈRE DU  
NUMÉRIQUE !**

*Alina*



**INTERNET, LES RÉSEAUX SOCIAUX, LA VENTE EN LIGNE CONTINUENT DE  
BOULEVERSER LES HABITUDES DE NOS CLIENTS**

**L'ÉCART SE CREUSE...**



**LA DURE RÉALITÉ**

**LES CLIENTS N'ONT PLUS  
BESOIN DE VOUS !**

**ILS ONT LE MONDE ENTIER À LEURS PIEDS**



- **Ils comparent**
- Choisissent en fonction de leurs valeurs
- **Donnent leur avis**
- Commandent à toutes heures du jour et de la nuit
- Peuvent être livrés en 24h chrono
- Alors qu'en magasin, c'est parfois encore 15 jours d'attente

CERTAINS SECTEURS D'ACTIVITÉ "SOLIDES" SONT  
**TOTALEMENT DISRUPTÉS**  
QUASI DU JOUR AU LENDEMAIN...



**LES COMMERCE CONTINUENT  
ENCORE ET TOUJOURS...**





- De penser qu'il faut **travailler toujours plus**
- Vendre toujours moins cher
- Y **sacrifient leur vie**
- Espérant toujours, qu'**un jour ça ira mieux...**

**POUR AUTANT...**





- **Vous êtes entourés** de conjoint/e, famille, amis, proches, clients, salariés... qui EUX ne travaillent “que” 35h
- **Le bien-être personnel** prend une place de + en + importante
- **Le burn out aussi !**



**LE CONSTAT**



# UNE INCOHÉRENCE SOCIÉTALE





- Personne n'ose se plaindre, pour éviter la petite phrase :  
**“C'est toi qui l'a choisi !”**
- Les non-dits créent de la honte, de la culpabilité
- L'entrepreneur se trouve face à **un conflit interne** entre :
  - ce qui a “toujours” été fait
  - les croyances de "réussite" de la société à propos de l'entrepreneuriat qui datent des 30 Glorieuses

**ET LA REALITE !**



**TRAVAILLER DUR  
TOUJOURS +  
ET TOUJOURS - MOINS CHER**

**NE FONCTIONNE PAS !**



**SE SACRIFIER**

**PARCE QUE**

**“UN JOUR ÇA IRA MIEUX”**

**NE FONCTIONNE PAS !**





**LE**

**CHALLENGE**



**CHANGER VOS PRATIQUES,  
VOS MÉTHODES, AGRANDIR VOTRE VISION**

**DÉVELOPPER LE COURAGE  
D'AFFRONTER LE JUGEMENT  
DE LA SOCIÉTÉ**



**ÇA,**

**C'EST LE CONTEXTE !**

**IL DÉFINIT UNE PARTIE DE VOS COMPORTEMENTS**

**ET DE VOS RÉSULTATS**





**OÙ VOYEZ-VOUS  
QUE VOUS ÊTES INFLUENCÉS ?**

**APPRENEZ LA PRISE DE REcul  
ENTREPRENDRE AVEC + DE CONSCIENCE !**



Partie 2



# PARCOURS TRADITIONNEL D'UN ENTREPRENEUR

EVOLUTION DE L'ETAT D'ESPRIT



# PARCOURS TRADITIONNEL D'UN ENTREPRENEUR

EVOLUTION DE L'ETAT D'ESPRIT

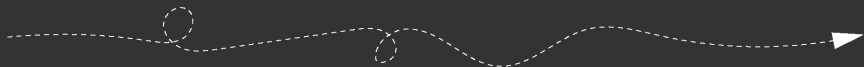
**AVEZ-VOUS  
DÉJÀ PRIS LE TEMPS  
DE PRENDRE  
DU REcul SUR VOTRE  
PARCOURS ENTREPRENEURIAL !?**





Il se compose d'environ **3 grandes étapes** :

- L'installation
- Les 3 à 5 ans
- Après





**A L'INSTALLATION  
ET PENDANT  
ENVIRON 1 À 3 ANS...**



**RÉVOLUTIONNE  
TA TPE**



**VOUS ÊTES CONNECTÉS  
À VOS DÉSIRS PROFONDS  
À VOS ENVIES  
À VOTRE ÂME**



**PROJETEZ-VOUS...**

**QU'EST-CE QUE VOUS  
DÉSIRIEZ À VOS  
DÉBUTS ?**





- Vivre de votre passion
- **Être libre et indépendant**
- Créer votre vie à “votre sauce”
- Innover
- **Donner du sens** à votre vie
- Profiter de votre famille, de vos amis
- Laisser libre court à votre ambition
- Travailler **selon vos valeurs**

**RAPPELEZ-VOUS...**

**QU'EST-CE  
QUE VOUS NE  
VOULIEZ PLUS ?**





- **Ne plus...**
- Être dépendant des règles des autres
- Reproduire les pratiques et/ou comportements inhérents à votre corps de métier
- **Subir** votre patron
- Être limité dans votre créativité
- ...

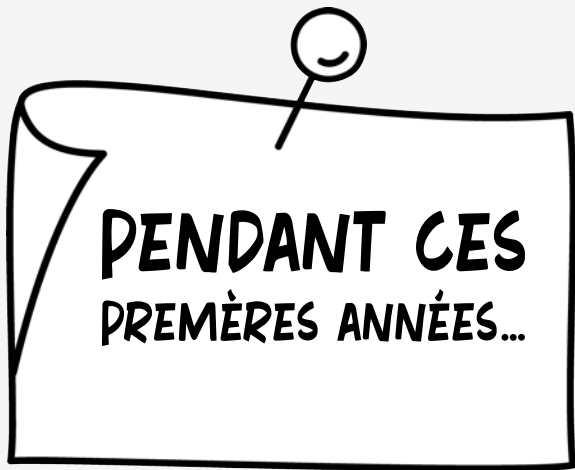
**SOUVENEZ-VOUS...**

**QUEL ÉTAIT  
VOTRE ÉTAT D'ESPRIT ?**





- Joie
- Enthousiasme
- **Excitation**
- Motivation
- Débordant d'idées et d'envies
- **Déterminé**
- Prêt à soulever des montagnes
- Rien ne vous arrête
- **Insouciant, voire un peu inconscient**





- Vous rencontrez des obstacles,  
**mais c'est "normal"**
- Vous passez les épreuves les unes  
après les autres
- C'est difficile  
**mais l'enthousiasme l'emporte**



- Vous lancez les **1ers produits/services**
- Vous avez vos 1ers clients
- La courbe du chiffre d'affaires grimpent progressivement






- Vous vous sentez le Roi du Monde
- Vous êtes **plein de certitudes**
- S'il y a une "crise", un événement compliqué, vous ajustez **"ça va le faire !"**
- Vous êtes hyper créatif et **trouver toujours des solutions**

**RAPPEL !**



**VOUS ÊTES CONNECTÉS  
À VOS DÉSIRS PROFONDS  
À VOS ENVIES  
À VOTRE ÂME**



**LA PÉRIODE  
FATIDIQUE  
DES 3 À 5 ANS...**



**RÉVOLUTIONNE  
TA TPE**

**OBSERVEZ-VOUS...**

**COMMENT VOUS  
SENTEZ-VOUS  
APRÈS QUELQUES ANNÉES ?**

@businessmonamour





- **La pression financière** commence petit à petit à prendre le dessus
- Mais malgré les difficultés, vous avancez  
**“bientôt, ça ira mieux !”**  
“le plus dur, c’est de tenir les 3 ans, après ce sera plus facile !”



**MAIS...**

@businessmonamour





- **Le doute** survient
- Si c'est toujours aussi difficile "est-ce normal ?"
- **Suis-je fait pour être entrepreneur ?**

**COMMENCE  
LA DÉSILLUSION !**



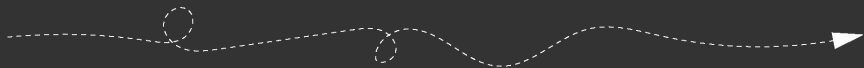




- **Les peurs prennent le pouvoir**
- L'extérieur envahi votre intérieur (ce qui se passe autour, **les circonstances extérieures** commencent à vous inquiéter)
- Vos sens sont en éveil



- **C'est "la crise"** envahit vos pensées !
- Vous commencez à perdre confiance
- **Le stress, l'angoisse** vous empêchent de dormir
- Vous êtes fatigué





- **Tout devient flou, incertain**
- Vous vous laissez embarquer par la vie et les événements
- **Le poids de l'argent**, des responsabilités vous pèsent
- Vous vous sentez en **colère, impuissant, frustré**, avec un sentiment d'injustice



**RÉSULTATS ?**

@businessmonamour





- Vous proposez **encore plus de produits et services**
- **Vous accumulez** pour faire toujours plus de chiffres d'affaires
- Vous faites toujours moins cher pour **vendre à tout le monde**
- Vous faites **toujours + de sacrifices**

**OBSERVEZ-VOUS...**

**LES PEURS**

**DIRIGENT VOS DÉCISIONS**





**LA DESILLUSION**  
VIENT DU FAIT QU'ON VOUS A DIT  
**QU'IL FALLAIT**  
"TENIR" AU MOINS 3 À 5 ANS !





- **Alors vous tenez** émotionnellement, nerveusement
- **Vous résistez**
- Parce que vous pensiez qu'après "ça irait mieux"
- Qu'il y avait une sorte de "récompense"



LA CROYANCE QUI AMORCE VOS DOUTES

ET SI CE N'EST PAS PLUS SIMPLE,  
C'EST QUE VOUS AVEZ UN  
**PROBLÈME...**

@businessmonamour



**MAIS IL N'EN EST RIEN !!!**

---

---





- **C'est une croyance "Sociétale"**
- La vérité, c'est qu'entreprendre, c'est apprendre !
- Et chaque étape, chaque niveau, chaque strate a son lot d'apprentissage
- **Ce n'est pas qu'il ne devrait plus y avoir de challenges,**  
c'est juste que ce ne sont plus les mêmes
- **Mais personne n'en parle !**

LA CROYANCE QUI AMORCE VOS DOUTES

VOTRE ÉTAT D'ESPRIT  
**SE TERNIT**  
LE PESSIMISME VOUS GAGNE !

@businessmonamour

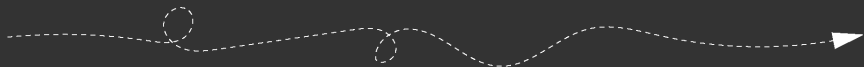




- Moins d'enthousiasme avec les clients
- Vous avez tendance à vous plaindre, **rien ne va plus**
- C'est la crise
- Vous ne voyez plus les solutions
- **Vous avez comme des oeillères**



- **Vous perdez votre pouvoir personnel**
- Vous êtes dans la survie
- **Vous ne vous autorisez plus à rêver +**
- Et/ou avez baissé drastiquement toutes vos prétentions





**BEAUCOUP PENSENT :**  
**"SI JE POUVAIS**  
**AU MOINS VIVRE**  
**DE MON ACTIVITÉ, CE SERAIT DÉJÀ PAS MAL !**

@businessmonamour



RÉVOLUTIONNE  
**TA TPE**

LES STATISTIQUES TRADUISENT CET ÉTAT D'ESPRIT !

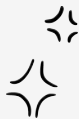
21% DES ENTREPRENEURS  
QUI ATTEIGNENT LES 5 ANS D'ACTIVITÉ  
**NE VIVENT PAS  
DE LEUR ACTIVITÉ**

@businessmonamour





**APRÈS**



**LES 5 ANS...**

@businessmonamour





CERTAINS SONT DANS LA

**SURVIE**

**ÉMOTIONNELLE**

**ET CONTINUENT,**

**CAR "QUOI FAIRE D'AUTRE" !?**





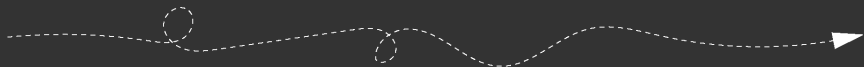
D'AUTRES SONT DÉBORDÉS, SUBMERGÉS  
**PAR LEUR ENTREPRISE**  
AVEC LA SENSATION DE COURIR SANS CESSÉ

@businessmonamour





- **Ils subissent** leur entreprise !
- Donne tout pour maintenir le cap
- **Sacrifie leur bien-être** (pas le temps)
- L'entreprise est devenue la priorité absolue
- **Ils courent partout**
- Tout en ayant la sensation que rien n'avance vraiment !





ÇA C'EST LE PARCOURS  
**CLASSIQUE**  
D'UN ENTREPRENEUR !





EN RÉACTION PLUTÔT QUE

**PROACTIF**



RÉVOLUTIONNE  
**TATPE**

**SI 40% DES  
ENTREPRISES FERMENT  
AVANT 5 ANS,  
C'EST DÙ À CETTE CROYANCE !**

@businessmonamour





**APRÈS**



**3 À 5 ANS,**

**“ÇA IRA MIEUX !”**





PEUT-ÊTRE QUE VOUS NE VOUS RETROUVEZ PAS EXACTEMENT DANS CETTE SITUATION...

**MAIS REMARQUEZ**

QUE DES CROYANCES SOCIÉTALES ERRONÉES OU HORS CONTEXTE

**PEUVENT FAIRE COMME DÉGAT !**

@businessmonamour



**AUJOURD'HUI,  
ENTREPRENDRE AVEC  
CONSCIENCE ET PRISE DE REcul  
DEVIENT VITAL POUR LE CHANGEMENT  
DE VOTRE SITUATION**

@businessmonamour



# PROGRAMME DE L'ÉTÉ DES TPE 2024

Révolutionne Ta TPE volet #2 :

**Ces croyances Sociétales de Réussite qui t'amènent à l'échec**

Conférence : Lundi 8 Juillet

Visioconférence : Mardi 9 Juillet

**Les conférences** : à 19h30 L'Hôtel Ibis Place Jean Moulin à Moulins (03)

**Les visioconférences** : S'inscrire pour obtenir le lien de connexion





**REJOIGNEZ**  
**LE GROUPE TÉLÉGRAM**  
**“RÉVOLUTIONNE TA TPE” OFFERT**



*Scan me*

**OUVERTURE OFFICIELLE LE 1ER JUILLET 2024**