



**BIENVENUE**  
**DANS L'ÉTÉ DES TPE !**  
**#2-2**

@businessmonamour



## PISTES DE RÉFLEXION

- Ne pas vendre au bon prix, peut donner **L'IMPRESSION** de ne pas être égoïste, d'être humble ou d'avoir des pensées nobles
- Cela peut aussi être **PERÇU** comme une stratégie de vente

En vérité c'est le contraire :

- C'est **priver votre famille** de confort, de vous voir épanouie
- C'est **priver vos clients** de votre expertise unique
- C'est aussi **miser sur l'obsolescence** de votre entreprise !



## PISTES DE RÉFLEXION

Quelle est **la vraie peur derrière** le fait de ne pas vouloir vendre au vrai prix ?

- la peur d'être déçu
- la peur de ne pas être reconnu
- la peur du jugement des autres, qu'ils disent que c'est trop cher ?



## PISTES DE RÉFLEXION

- **Qui vit votre vie ?**
- Une fois que vos clients ont passé la porte, est-ce que votre vie les intéresse ?
- Si vous fermez, ça change quoi dans leur vie ?



## PISTES DE RÉFLEXION

- Dans quoi mettez-vous **le vrai prix** ?
- Pourquoi trouvez-vous ça normal ?
  
- **Pourquoi, pour vous, cela ne serait pas normal** de payer le vrai prix pour votre talent, votre implication à satisfaire vos clients, pour ce que vous proposez d'unique ?



**PERSONNE NE DEVIENT  
ENTREPRENEUR  
POUR DEVENIR LE SERVITEUR  
DE SES CLIENTS OU  
L'ESCLAVE DE SON ENTREPRISE !**





**PERSONNE NE GAGNE  
À CE JEU-LÀ !**

**LA PREUVE EN EST  
LES STATISTIQUES  
ET L'ÉTAT DES CENTRES-VILLES !**



**CROYANCE #7**

**C'EST LA CRISE...**



LA "CRISE" N'EST PAS  
**LA RAISON**  
DE VOS DIFFICULTÉS !



**IL Y A CHAQUE ANNÉE  
UNE OU PLUSIEURS CRISES  
DIFFÉRENTES  
DEPUIS TOUJOURS !**



**N'EXISTE-T-IL AUCUNE ENTREPRISE  
QUI SE DÉVELOPPE BIEN ?**

**MÊME EN CENTRES-VILLES ?**



**LA VÉRITABLE INFLUENCE EST**

**SUR VOTRE MORAL !**



**SUR VOTRE ÉNERGIE,  
VOS PEURS,  
VOTRE CAPACITÉ À MAITRISER VOS ÉMOTIONS,  
À AVOIR/GARDER UNE VISION...**



PRENDRE LA CRISE COMME MAUX À VOS PROBLÈMES

**VOUS DÉPOUILLE**

DE VOTRE DROIT LE + CHER À VOTRE COEUR

**VOTRE LIBERTÉ !**



DE FAIRE, DE PENSER, D'AGIR, DE PROPOSER,  
**DE VOUS RÉVÉLER, D'OSER...**

**ET DONC DE RÉUSSIR !**



**C'EST ENCORE  
UNE FOIS LAISSER L'EXTÉRIEUR  
DIRIGER VOTRE ENTREPRISE !**



## PISTES DE RÉFLEXION

- **Que ne faites-vous pas** parce que c'est la crise et que la peur de ne pas y arriver est trop forte ?
- S'il n'y avait aucune crise, que feriez-vous de différent ?
- **S'il n'y avait aucune crise**, où monopolotiseriez-vous votre **COURAGE** ?
- Quelle est la vraie raison qui vous empêche de le faire ?



**TOUT EST UNE  
QUESTION DE CLARTÉ ET  
D'OSER S'AVOUSER  
LES VRAIES CHOSES À SOI-MÊME !**

RÉVOLUTIONNE  
**TA TPE**



**Faire Tomber**

# LES MASQUES

Le programme pour disrupter 7 croyances populaires qui t'empêchent de révéler l'entrepreneur extraordinaire que tu es déjà !



**Faire Tomber**

**LES MASQUES**



- 7 masterclass/atelier
- Plus de 10h de vidéos
- Une centaine de question

**TARIF NORMAL**

333€

**-50% SPÉCIAL ÉTÉ DES TPE**

**166€50**

**JUSQU'À DIMANCHE 14 JUILLET 23H59**



**REJOIGNEZ  
LE GROUPE TÉLÉGRAM**



*Scan me*

**“RÉVOLUTIONNE TA TPE” OFFERT**



# PROGRAMME DE L'ÉTÉ DES TPE 2024

Révolutionne Ta TPE Volet #3 :

**Comment reprendre le contrôle de son entreprise ?**

Conférence : Lundi 24 Juillet

Visioconférence : Mardi 25 Juillet

**Les conférences** : à 19h30 L'Hôtel Ibis Place Jean Moulin à Moulins (03)

**Les visioconférences** : S'inscrire pour obtenir le lien de connexion