



**BIENVENUE**

**DANS L'ÉTÉ DES TPE !**

**DU 24 JUIN AU 1ER OCTOBRE 2024**

**#5**

**@businessmonamour**



# PROCHAINES DATES

## 30 SEPT & 1ER OCT 24

*Et après ?*

*La conférence de clôture pour que Révolutionner ta vie d'entrepreneur ne reste pas un doux rêve...*

*+ réponses en live à toutes vos questions concernant l'ENSEMBLE des conférences*

*ENVOYEZ-MOI vos questions :  
contact.sophierobert@gmail.com*



# AUJOURD'HUI

# RÉVOLUTIONNE TA TPE

VOLET #5/6

***Tes clients n'ont pas besoin de toi ! Que faire ?***

**Le pas à pas COMPLET**  
pour Révolutionner Ton Entreprise  
et  
créer CONCRETEMENT & SUR-MESURE  
**ton concept unique**, différenciant et

à la hauteur de tes valeurs et de tes ambitions



RÉVOLUTIONNE  
**TA TPE**

RÉCAPITULATIF





## VOLET #1, 2, 3 & 4

1. Contexte & évolution
2. Les 7 croyances autour de la réussite induisent par la société qui mènent à l'échec
3. Les 4 postures à avoir pour développer avec contrôle votre entreprise sur le long terme
4. Comment gérer l'émotionnel ?



**QUI  
SUIS-JE ?**







# AUJOURD'HUI

# RÉVOLUTIONNE TA TPE

VOLET #5/6

*Tes clients n'ont pas besoin de toi ! Que faire ?*

**Le pas à pas COMPLET**  
pour Révolutionner Ton Entreprise  
et  
créer **CONCRETEMENT & SUR-MESURE**  
**ton concept unique**, différenciant et

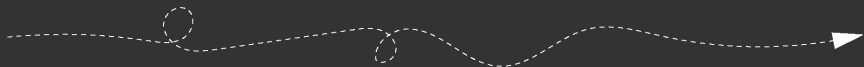
à la hauteur de tes valeurs et de tes ambitions





**LE VÉRITABLE BUT D'ÊTRE ENTREPRENEUR**

Se créer une vie  
sur L'Espace d'une vie !



@businessmonamour



**IMPOSSIBLE DE SÉPARER** la vie personnelle de la vie  
professionnelle  
Et vice versa !

**VOUS ÊTES LA MÊME PERSONNE DANS UNE  
SPHÈRE ET DANS L'AUTRE !**



# VOUS ÊTES LE PRODUIT !

- Ce n'est pas votre expertise, votre métier, vos services ou votre production, c'est VOUS !
- **C'EST LA GRANDE DIFFÉRENCE** avec une PME ou de très grandes entreprises
- L'approche ne peut être la même !



**VOUS DEVEZ DONC VOUS  
CRÉER UN ÉCOSYSTÈME  
QUI PREND EN COMPTE  
TOUT CE QUI FAIT QUE VOUS ÊTES VOUS !**





# POURQUOI !?

VOTRE ENTREPRISE SE NOURRIT DE VOTRE ÉNERGIE



# VOTRE ENTREPRISE SE NOURRIT...

- de votre personnalité
- de vos croyances
- de votre expertise
- de vos talents
- de votre capacité à les reconnaître et à les valoriser
- de votre état d'esprit
- de votre vision du monde
- de votre optimisme ou votre pessimisme
- de votre humeur
- de votre enthousiasme
- de votre passion
- ...



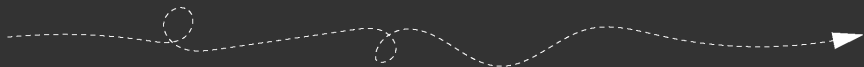
**ELLE DÉPEND ENTIÈREMENT DE VOUS  
MAIS  
ELLE N'EST PAS VOUS !**

## VOLET #4



Votre métier, votre passion est le point de départ  
de votre entreprise, **L'IMPULSION**

Mais **VOTRE PALIER SUIVANT** se cache toujours dans  
votre compétence entrepreneuriale  
et bien souvent, c'est derrière  
une peur consciente ou inconsciente







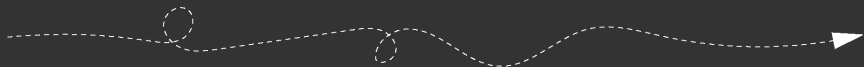
*CE QUI EXPLIQUE LE NOM DE MON ENTREPRISE*

# BUSINESS Mon Amour !

Une part/une relation émotionnelle

ET

Entrepreneuriale, donc plus stratégique



RÉVOLUTIONNE  
**TA TPE**



**TON ENTREPRISE  
N'EST PAS TOI, MAIS ELLE A  
BESOIN DE TOI !**

@businessmonamour



RÉVOLUTIONNE  
TA TPE



**UN PEU COMME  
UN ARTISTE**

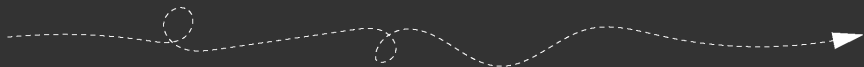
**CRÉER VOTRE OEUVRE D'ART**

@businessmonamour



**ET DEVENEZ UNIQUE ET  
INCOMPARABLE !**

Tel le **Picasso** de votre industrie !



@businessmonamour



**VOTRE OEUVRE  
DOIT VOUS INSPIRER,  
VOUS D'ABORD !**

**A COMPRENDRE !**



# VOUS POURREZ AINSI SURMONTER TOUTES LES DIFFICULTÉS !

Sinon, vous serez toujours frustrés  
de TOUT DONNER à vos clients sans  
obtenir la reconnaissance que vous  
espérez en retour !



# **ENTREPRENDRE**

c'est créer une vision qui n'existe pas !



**PERSONNE D'AUTRE QUE VOUS  
NE SAIT POURQUOI VOUS FAITES  
CE QUE VOUS FAITES,**

**C'EST DÉTERMINANT DE LE COMPRENDRE POUR  
NE PAS SUBIR LE REGARD DES AUTRES**





## VOUS DEVEZ DONC CRÉER UNE ENTREPRISE ET UN ENVIRONNEMENT QUI

- vous fait **kiffer vous** !
- vous passionne
- vous ressource
- vous redonne de l'énergie
- **qui a du sens**
- qui vous permet de dévoiler vos talents
- qui, tout au long de votre vie entrepreneuriale, pourrait **vous sentir bien jusqu'à votre retraite** !

DANS L'IDÉE, PAS FACTUELLEMENT !



@businessmonamour



**POURQUOI LES CLIENTS  
N'ONT PLUS  
BESOIN DE VOUS !?**

**CONTEXTE**



# ILS ONT LE MONDE À LEURS PIEDS !

Ils sont devenus des experts de

**la consommation consciente !**

Ils choisissent à qui donner leur temps et leur argent



# PENDANT CE TEMPS ...

Combien d'entrepreneurs  
de TPE souffrent dans  
leurs entreprises !?



- En travaillant **toujours + dur**
- En étant les serveurs de leurs clients, **sous prétexte** que le client est Roi
- Des entrepreneurs pleins d'ambitions et de rêves se contentent d'**espérer au moins vivre de leur activité**
- Limite leur développement pour **rester "petits" et éviter** les taxes, les embauches
- **Sacrifie leur qualité de Vie** au "bénéfice" de leur entreprise, car c'est "elle" qui paye les facture
- Baisse de la qualité, réduction des marges



**PERTE DE LA RENOMMÉE DES TPE !**

**ET D'ENTREPRENEURS FORMIDABLES !**



**VOUS NE  
VOUS ÊTES PAS  
INSTALLÉS POUR ÇA !**

**VOUS AVIEZ UN RÊVE !**



**LA RÉVOLUTION DES TPE  
EST LÀ POUR ÇA !**

**POUR RECRÉER UNE DYNAMIQUE**



**RÉVOLUTIONNE  
TA TPE**





**VOUS SAVEZ  
TOUS LE FAIRE !**





## **REVENIR A LA BASE :**

- aimer sa vie et son entreprise
- reconnaître et décupler son potentiel, ses talents
- faire sa différence, être unique
- être payer à sa juste valeur





**VOTRE MODÈLE ÉCONOMIQUE  
N'EST PAS FIGÉE**



## **LES CLIENTS, EUX ONT BESOIN, COMME VOUS...**

De ressentir des émotions !  
Être surpris-Compris-Découvrir

Vivre et donc dépenser en cohérence avec  
leur valeur !



# **SINON, ILS VONT A LA FACILITÉ, AU PAS CHER**

Que vous n'avez pas la capacité,  
ni les moyens de leur donner !



**REDYNAMISER UN COMMERCE, UNE ENTREPRISE,  
UN CENTRE-VILLE COMMENCE PAR**

**SE REDYNAMISER SOI-MÊME !**





# ENTREPRENDRE, C'EST...

Apprendre à trouver du plaisir tout au long  
du chemin

**même dans la difficulté**

car on n'arrive jamais quelque part...





## ON ÉVOLUE CONSTAMMENT

- Après un **OBJECTIF**, il y en a toujours un autre
  - Après un **RÊVE**, il y en a toujours un autre
  - Après un **CHALLENGE**, il y en a toujours un autre
  - Après "**UNE CRISE**", il y en a toujours une autre
- 
- **Et pour nos clients, c'est pareil !**







**D'OÙ L'IMPORTANCE  
DE SE FAIRE  
KIFFER D'ABORD !**

**TU ENTREPRENDS POUR TOI AVANT TOUT !**



# **CONTEXTE**

**Des clients qui n'ont plus besoin de nous**

**Une désertification flagrante des centres-villes, qui n'est que la partie visible de l'iceberg de la survie des TPE**



# ÉTAT D'ESPRIT

- Une morosité contagieuse
- Un sentiment d'impuissance
  - Replis sur soi et la peur
- Donc on n'ose pas bousculer les codes !
  - Frustration
  - Cercle vicieux de l'échec
- Qui ne donne envie à personne !



# **VOS RESSOURCES**

**Vous recentrer sur vous, vos Rêves et donner votre meilleur !**



**PAS TOUT DONNER : énergie épuisante qui est externe**

**VOUS FAIRE KIFFER : énergie interne régénérante & magnétique**



# **SOLUTION**

**Vous créer une entreprise sur-mesure**



**EN COHÉRENCE AVEC**

**vos valeurs-vos talents-vos désirs-votre personnalité**

**votre pourquoi-vos rêves**

...

RÉVOLUTIONNE  
**TA TPE**



**UTOPIQUE !?**

@businessmonamour



**CE N'EST PAS PARCE QUE  
LA MAJORITÉ  
PENSE QUELQUE CHOSE  
QUE C'EST VRAI !**



**CE QUE VOUS RESSENTEZ  
DANS VOTRE QUOTIDIEN ET VOTRE VISION**

**SONT VOS SEULS VRAIS  
MOTEURS ET INDICATEURS DE RÉUSSITE**



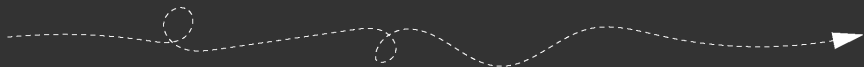


**VOTRE CHIFFRE D'AFFAIRES ET VOS RÉSULTATS**

**N'EN SONT QUE LA  
CONSÉQUENCE**



**POUR CRÉER ET TRANSFORMER  
VOTRE ENTREPRISE  
EN CONCEPT UNIQUE**



@businessmonamour

RÉVOLUTIONNE  
**TA TPE**



**I-APPRENDRE À  
VOUS CONNAITRE  
EN PROFONDEUR !**

- Comment vous fonctionnez **émotionnellement** ?
  - Vos croyances
  - Vos peurs
  - Vos schémas récurrents
- **Par qui êtes-vous influencés** dans vos choix (regard des autres conscient et inconscient)?
- Quels sont **vos talents** ?
  - Que faites-vous d'incroyable pour les autres qui vous paraît à vous d'une banalité affligeante ?
  - Pourquoi les gens **aiment être auprès de vous** ?  
Comment se sentent-ils après vous avoir vu ?

## ÉVIDEMMENT VOUS CONNAISSEZ PARFAITEMENT VOTRE MÉTIER ! VOUS POUVEZ TOUT FAIRE, MAIS JUSTEMENT...

- En extraire ce qui **VOUS** anime le plus !!
- **Votre** manière de faire
- **Vos** méthodes
- **Vos** process
- **Votre** vision de votre métier
- Avec quelles pratiques "traditionnelles"  
n'êtes-vous plus d'accord ?
- Qu'est-ce que **personne ne propose,**  
**mais** que vous adoreriez faire ?



**2- FAITES DE VOTRE  
EXPERTISE ET DE VOTRE ENTREPRISE  
VOTRE OEUVRE D'ART !**

# COMME PICASSO



1. Vous avez appris **les bases**
2. Vous avez appris **des meilleurs**, par la copie, par l'inspiration...
3. Choisissez  votre style personnel  **sans vous souciez de** ce que "pourraient" penser les autres



**3- QUE DÉSIREZ-VOUS VIVRE  
DANS VOTRE VIE  
PERSONNELLE !?**



- **Quelles sont vos valeurs les + importantes ?**
  - Les vraies valeurs, les vôtres ! Pas celles de la Société
    - Où mettez-vous le plus d'argent ?
    - Qu'est-ce qui occupe le + vos pensées ?
    - Qu'est-ce qui vous donne le + d'énergie ?
- Qu'est-ce qui vous anime profondément en dehors de votre entreprise ?
- **Qu'est-ce que vous désiriez vivre** dans votre vie et avec votre entreprise **avant de croire que** finalement, cela n'allait pas être possible !?

RÉVOLUTIONNE  
**TA TPE**



4- LE RÉFLEXION SUR VOTRE MODÈLE  
ÉCONOMIQUE NE VIENT QUE  
**MAINTENANT !**



**CRÉEZ DE**

**LA COHÉRENCE !**



**C'EST LA QUE  
SE FAIT TOUTE LA  
DIFFÉRENCE !**



Que votre modèle d'affaire représente vraiment

Qui vous êtes  
**(UNIQUE POUR VOS CLIENTS)**  
ET

Qu'il vous permette de vous ressourcer/régénérer  
**(POUR TENIR DANS LES MOMENTS D'ADVERSITÉ)**

## **ENSUITE, A VOUS DE JOUER, LÂCHEZ-VOUS !**

- Quels produits et services spécifiques ?
- Quels horaires sont réellement nécessaires ?
- Quelles actions commerciales ?
- Quelle communication ?
- Quels réseaux sociaux ?
- Quel storytelling ?
- Quels outils ?
- Quels véritables objectifs en cohérence avec vos désirs personnels ?
- Quelle stratégie ?
- Quelle relation client ? Quels clients ?
- Quelle expérience, quel univers, quelle ambiance pour vos clients ?



**5- MIEUX QUE L'EXPÉRIENCE CLIENT,  
QUELLE EXPÉRIENCE ENTREPRENEUR  
DÉSIREZ-VOUS VIVRE AU SEIN DE VOTRE ENTREPRISE ?**



**ON EN REVIENT  
À NOTRE  
VISIONNAIRE !!!**





## **QUI A UNE VUE D'ENSEMBLE !**

Sur son entreprise  
Sa vie privée  
Sa relation client & ses demandes  
Ses rêves  
Sa vision  
Sa vie long terme !

**SOURCE D'ÉPANOUISSEMENT ET DE  
DÉVELOPPEMENT PERSONNEL POUR VOUS**

**VOUS DEVEZ  
LEADER DE VOTRE DESTIN**

**BESOIN QUE VOUS  
GRANDISSIEZ POUR  
GRANDIR**

**VOTRE REFLET**

**NE SIGNIFIE  
RIEN DE VOTRE  
VALEUR**

**VOTRE  
ENTREPRISE**

**VOTRE  
RESSOURCE**

**CRÉE DE  
LA VALEUR**

**RÉVOLUTIONNE  
TA TPE**

**SE NOURRIT  
DE VOTRE  
ÉNERGIE**

- + votre entreprise vous ressemble
  - + elle est unique
- +vous donnerez de raisons à vos clients de venir pour vous !

**VOUS ÊTES LE PRODUIT !**



# **DIVERS CONSEILS...**

- Faites régulièrement le tri !
- **Arrêtez d'accumuler** les produits et services
- Simplifiez régulièrement
- Ne demandez pas l'avis "des autres", vous seuls savez !
- **TESTEZ**
- **OSEZ !**
- Cassez les codes
- Créez vos règles, votre expansion, votre style !
- Ne vous comparez pas



**MAIS SORTIR DU LOT SIGNIFIE  
QUE LES "AUTRES"  
NE VONT PAS COMPRENDRE,  
NI VOUS VALIDEZ**



**LE COURAGE  
ET LA FOI SONT  
REQUIS !**



**QUI CROIT, CROIT !!!**

(croire)(croître)



*Banissez le proverbe : Je suis comme St Thomas, je ne crois que ce que je vois !"*





**VOUS ÊTES ENTREPRENEURS,  
VOTRE RÔLE EST DE CRÉER UNE  
VISION, UN FUTUR  
QUI N'EXISTE PAS ENCORE**



Les TPE ont le pouvoir de  
**RÉVOLUTIONNER L'ÉCONOMIE !**



Nous sommes 4,3 millions avec  
des potentiels et une créativité de  
dingue !

Nous sommes novateurs &  
avant-gardistes mais  
**la priorité est de recréer la  
dynamique !**



## POUR RETROUVER QUI VOUS ÊTES VRAIMENT !



Faire Tomber

**LES MASQUES**

1. Travailler dur
2. Le client est ROI
3. Chercher ce qui va marcher
4. Paraître sérieux
5. Tout sacrifier pour son entreprise
6. Ne pas vendre cher
7. C'est la crise...

RÉVOLUTIONNE  
**TA TPE**



Faire Tomber

**LES MASQUES**

Le programme pour  
**disrupter 7 croyances**  
**les + populaires**  
mais aussi les + destructrices  
qui vous empêchent de révéler  
l'entrepreneur extraordinaire que  
vous êtes déjà !

RÉVOLUTIONNE  
**TA TPE**

**333€**



Faire Tomber

## LES MASQUES



Scan me

- 7 masterclass
- 7 ateliers concrets
- Plus de **10h de vidéos**
- Une centaine de questions concrètes pour :
  - **vous affranchir** du regard des autres
  - **découvrir** votre vision
  - créer votre business model sur-mesure
  - **VOTRE PLAN D'ACTION...**

RÉVOLUTIONNE  
**TA TPE**



Faire Tomber

## LES MASQUES



SCAN ME

**333€**

- De la semaine **du 21/09 au 16/11/24**
- Un accompagnement de groupe par télégram
- Du lundi au vendredi **des réponses à toutes vos questions** sur le programme
- Pour appliquer concrètement
- Pour **vous sentir soutenu**, surtout dans les moments émotionnels !

**VIP 444€**

JUSQU'À VENDREDI

**PUIS 888€**



**REJOIGNEZ  
LE GROUPE TÉLÉGRAM  
"RÉVOLUTIONNE TA TPE"**

**C'EST OFFERT !**



*Scan me*



**REJOIGNEZ-MOI SUR MES RÉSEAUX !**



Sophie Robert La coach des entrepreneurs



@sophie\_robert\_businessmonamour

**EN DIRECT TOUS LES  
MARDIS À 13H**

sur  @businessmonamour